

経営戦略を聞く

日本精線

ステンレス鋼線製造の最大手、日本精線は、国内外グループ全体におけるリニューアルを見据えた形で推進する現中計が2年目を迎え、次なるステップへの布石を打つべく、各製造拠点の大幅な見直しや戦略商品の開発を積極展開する。新貝元社長に現状および取り組みについて聞いた。

——足元の経営環境認識から。

「米中貿易摩擦や欧州や中東の地政学的リスクなどの外的環境としては景気減速要因が山積している。主力のステンレス鋼線は2018年度下期からフラホなどIT関連の高機能・独自製品が顧客の需要減により調整局面となったほか、金属繊維はメタリ価格の下落に端を発した半導体メーカーなどの設備投資計画延期など、同上期まで好調期だった超精密ガラスフィルム（ナスクリーン）が下期から急減速した。特に半導体関連の急減速は大きな見込み違いで、在庫調整が済み、実需見合の段階になるかは全く不透明であり、外的要因次第といった状況だ」



新貝 元社長

ROS・ROA10%目指す

を推進し、20年の最終年度にグループ連結経常利益55億円、連結ROAと連結ROAとも10%以上の達成を掲げ取り組んでいる。数値目標は未

とした販価引き上げ、ばね用材やニッケル高合金線等の需要堅調により、連結売上高は387億6

000万円と前期の過去最高を更新。しかし、損益は減価償却費や人件費など固定費の増加で過去最高の前期を下回った

「減収減益になると厳しきもので、タイを含めた鋼線販売量は、前期比若干増を計画。数量を

追うより高機能材の販売拡大に注力する」

——現在進行中の第14次中期経営計画（NSR20）の進捗について。

「『日本精線リニューアル』のフロア・カンのもと、高機能独自製品の上昇弾力確保・拡販と持続的成長のための生産基盤強化

達しながら、行動計画は予定通りに進んでいる。やるべきことをやり、次の需要回復時には成長につなげていく」

——設備投資計画は。

生産基盤強化へ設投推進

「3力年中期全体では計約100億円を計画していたが、経営環境を勘案した結果として70億

年から本格稼働を予定している。20年度には従来の酸洗設備の被膜酸洗ラインを自動化して、一連の同工場の投資は完了する。

「海外外販の製造拠点としての位置づけをタイ精線の19年2月期業績は、売上高が45億6000万円の増収増益で、パ

度打って出る」

——新商品・技術開発の進捗について。

「昨年量産化した高強度ステンレス鋼線『ハーピュリ』の改良版で、ピアノ線B種並みにまで強度を高めた新製品『ハ