

トップインタビュー

大競争時代の鉄鋼経営

日本精線 新貝 元社長



「新型コロナが及ぼした影響、ステンレス鋼線や金属繊維など主力製品の足元の状況は。」
—新型コロナの発生・感染拡大により、当社の受注量は5～6月、出荷量は7～8月が底になるだろう。下期からの回復に期待しているが、先行きは不透明だ。製品別に見ると、17、18年と非常に堅調だったステンレス鋼線は足元苦戦している。米中貿易摩擦や英国のEU離脱など貿易環境の悪化を背景に土木、建築、産業用機械、家電・弱電向けが減少。また好調だった自動車向けの需要もコロナ禍で大幅に減少した。今上半期は自動車関連需要が半減するという前提で、ステンレス鋼線の上期の販売数量をタイ精線と合わせて前年同期比19%減の月産平均2660tと計画したが、建築用や産機向けの動向次第ではさらに下回る可能性もある。

「一方、金属繊維はおむね好調だ。スマホや半導体装置用が増えている。明るい兆しもあるが、新型コロナの第二波や

国内外で設備投資進める

環境・医療分野などで製品開発

—生産性向上・能力増強に向けた国内2工場の設備投資の進ちょくについて。
「東大阪工場の自動酸洗設備は完工した。次なるステップとして次工程の被膜ラインの自動化を進める。枚方工場の場内物流の抜本的改善を図った製品倉庫

の生産量は落ち込み、日本国内事業と似た状況にある。設備面は電磁ステンレス工場建屋の拡張工事が完工しており、ニッケルめっきの新工場を年内に建設予定だ」

「金属繊維ナスロンのメタルフィルターを製造する耐素龍精密濾機(常熟)は、売上高5億

0万円。金属繊維フィルターの中国国内向けが好調に推移し増収益で、3期連続黒字となつた。収益基盤の強化のため、熱処理設備を新設し、生産量・販売量増を目指す。クロム系ステンレス鋼線を生産する大同不銹鋼(大連)は、売上高4億8400万円、経常利益5100万円で減収増益、4期連続黒字となつた。中国国内需要は回復してきているが、コロナ禍の影響で動きは鈍い」

—タイ精線、中国の耐素龍精密機器(常熟)、大同不銹鋼(大連)の現状は。
「タイ精線の19年2月期は売上高40億8700万円、経常利益2億1900万円で減収減益。足元はコロナ禍で日系自動車メーカー向け電磁ステンレス

の最終年度となる。

—タイ精線、中国の耐素龍精密機器(常熟)、大同不銹鋼(大連)の現状は。

—注力する分野は。

「18年下期から徐々に景気が悪化、加えてコロナ禍で数値目標の達成は厳しいが、中計で掲げた『高機能・独自製品の上方弾力確保』や『生産性向上と働き方改革』など五つの基本方針は計画通り進んでいる」

—環境・医療・エネルギー、新製品開発・拡販に取り組んでいる。医療分野では医療用規格材料(INNS304V)や高強度高耐食コバルト基合金の開発・製造をしていく。エネルギー分野では水素発生モジュールや、水素分離膜モジュール、太陽光発電の効率向上に資する製

—精密機器(常熟)は、売上高5億8100万円、経常利益5300万円。金属繊維フィルターの取り組みについて。

—中国子会社では、いち早く中国政府が定めた基準に則って対策を進めてきた。それを基にしてグループ全社で指針を定めて対応している。またBCM(事業継続マネジメント)・BCP(事業継続計画)を進めて

—環境・医療・エネルギー、新製品開発・拡販に取り組んでいる。医療分野では医療用規格材料(INNS304V)や高強度高耐食コバルト基合金の開発・製造をしていく。エネルギー分野では水素発生モジュールや、水素分離膜モジュール、太陽光発電の効率向上に資する製