

日本精線

新中計を聞く

ステンレス鋼線の最大手、日本精線は2023年度を最終年とする3カ年の新中期経営計画をスタートした。前中計で実施してきた高機能・独自製品の上方弾力性確保に向けた設備投資を継続するとともに、サステナビリティ成長分野の新製品開発・市場開拓を加速、国内外での存在感を一層高めていく。新貝元社長に中計の骨子や今後の取り組みについて聞いた。

低迷が影響したが、超精密ガスフイルター（ナスクリーン）は半導体向けがコロナ禍でも堅調に推移。連結売上高は341億円と微減ながら、利益面はそれぞれ前期比20%増を確保できた。

「前中計（18～20年）は、ステンレス鋼線の需不足の影響が懸念される一方で海外材の入着が、一方で海外材の入着も減少しているなど、需給バランスは非常に不透明だ。動向を注視し、顧客への安定供給をしっかりと実施したことから、投資効果はすでに始めている。新中計は、それら上

の総括から。

「主力のステンレス鋼線は、新型コロナウイルスの影響で上期は月間平均販売数量が前年同期比25%減にまで大幅に落ちたが、下期に自動車関連の回復など幅広いアイテムが持ち直し、特に1～3月は好調だった。年度平均レベルにまで戻り、通期の月間販売数量は前期比11.2%減の289.1億円となつた。一方、

ステンレス鋼線の最大手、日本精線は2023年度を最終年とする3カ年の新中期経営計画をスタートした。前中計で実施してきた高機能・独自製品の上方弾力性確保に向けた設備投資を継続するとともに、サステナビリティ成長分野の新製品開発・市場開拓を加速、国内外での存在感を一層高めていく。新貝元社長に中計の骨子や今後の取り組みについて聞いた。

金属繊維は、化合物繊維におけるナスクリーフィルターが国内外のアパレル分野

上方弾力性投資を推進



新貝 元社長

い。それらを踏まえながら、今期は月間販売数量を約3300量を約3300量にまで回復させ、連結売上高は390億円と過去最高見通し、連結経常利益も35億円と増収増益を計画している

方弾力性投資をさらに進めるとともに、サステナブル社会に貢献する新製品開発・新市場開拓を積極展開。目標数値として最終年度に連結売上高420億円、連結ROS、連結ROAともに10%以上、連結配当性向40%程度にていた。

「当社製品の多くはサステナブル社会に貢献する」と考える太陽光ソーラー発電設備に使われるステンレス極細線は現在、線径13.6mmが主流となり、細分化が進むことで発電

新製品開発・市場開拓へ

い。それらを踏まえながら、今期は月間販売数量を約3300量を約3300量にまで回復させ、連結売上高は390億円と過去最高見通し、連結経常利益も35億円と増収増益を計画している

「当社製品の多くはサステナブル社会に貢献する」と考える太陽光ソーラー発電設備に使われるステンレス極細線は現在、線径13.6mmが主流となり、細分化が進むことで発電

い。それらを踏まえながら、今期は月間販売数量を約3300量を約3300量にまで回復させ、連結売上高は390億円と過去最高見通し、連結経常利益も35億円と増収増益を計画している

「当社製品の多くはサステナブル社会に貢献する」と考える太陽光ソーラー発電設備に使われるステンレス極細線は現在、線径13.6mmが主流となり、細分化が進むことで発電